资产代币化:正在重塑国际金融的隐形革命

你有没有想过,你家楼下的咖啡馆、常去美术馆里的一幅名画,甚至你脚下的这片土地,未来都可以像股票一样,被切成一万份,在全球范围内自由买卖?

这不是科幻电影里的情节,而是一场正在真实上演的、足以重塑国际金融格局的隐形革命——资产代币化(Asset Tokenization)。



简单来说,就是把现实世界里有价值的资产,比如房地产、债券、艺术品、黄金,通过 区块链技术,变成一个个可以在数字世界里流通的"代币"。就像把一块沉重的大金子,融化 成无数枚轻便的小金币,每个人都可以拥有其中几枚。

这场革命的速度和规模,超乎想象。世界经济论坛预测,到2030年,全球代币化资产市场规模将达到惊人的10万亿美元。而就在2025年,以贝莱德(BlackRock)为首的金融巨头已经跑步入场,房地产、国债、私人信贷等万亿级市场正被一一"代币化",解锁前所未有的流动性。



项目 名称	发行 机构	上线时间 / 最新动态	底层资 产 类型	技术结构 / 流通机 制	投资人 类型	年化收 益 / 机 制	合规情况 /备注
TBILL	OpenEden	2023年4月 上线; 2024 年8月扩展 至 XRP Ledger (Ripple 公 链)	美国短期国债	受监管 H 稳 定 申 H + 仓	非美合 格投资 者	约 5%; 每 日 收 益结转	获 穆 迪 "A-bf" 评 级; 仅向 非美用户 开放
xStocks	Backed + Kraken 等	2025年6月30日正式上线	上市公司股票	1:1 抵押; 链上代币 映 射; 7×24 小 时流通	Kraken 合规用 户	随底层波动;可交易	瑞士私募 豁 免 发 行,初期 支 持 Apple 、 Tesla
BUIDL	BlackRock	2024年3月 上 线 Ethereum, 后续上线 Solana等	货币市场基金	完全链上 运行;每 日分红; Token 稳 定在\$1	机构投资者	低波动收益;可赎回	SEC 注 册 MMF 基金;链 上透明度 高
BENJI	Franklin Templeton	2021 上线; 2024 上线 Solana & Aptos,多链 部署	FOBXX 公募基 金份额	多链发行;链上申购与持有功能	面向散 户及投资者	每日计息;开放 申购	SEC 注 册公募基 金,面向 美国公众 合规发行

但今天,我们不谈冰冷的技术和宏大的数据。我想带你认识这场革命背后,三位正在悄 悄改写游戏规则的女性。

她们的故事,比任何一份金融报告都更真实、更震撼。她们不仅在男性主导的金融之巅 杀出了一条血路,更用女性独有的韧性和远见,为这场技术变革注入了人性的温度。

她们分别是:从连续创业者到拉美金融女王的Maggie Wu,从电视台主播到币安帝国联合创始人的何一,以及推动传统资本巨头红杉"All In Crypto"的Michelle Bailhe。

透过她们惊心动魄的成长,你会看到,这场所谓的"金融革命",本质上是一场关于勇气、远见和人性的深刻变革。

01 Maggie Wu: 一个华裔女性的拉美金融冒险

第一个故事的主角,叫Maggie Wu。在男性扎堆的全球金融科技圈,她是一个异类。

有人称她为"拉美金融女王",也有人说她是"Web3时代的'她'力量"。她创立的平台 TruBit,如今已经手握墨西哥第一张数字货币牌照,在通货膨胀严重的拉丁美洲,为数百万 没有银行账户的人,打开了一扇通往全球金融体系的窗。

但拨开这些光环,Maggie的创业故事,更像是一部关于韧性的现实主义电影。

时间拉回到2017年。彼时,Maggie已经是战绩赫赫的连续创业者和投资人。从大学实习时就开始折腾各种小生意,到误打误撞进入国贸行业,再到2008年金融危机后毅然转向投资领域,二十年的摸爬滚打,让她对商业的嗅觉异常敏锐。

那一年,她第一次接触到比特币。和多数人半信半疑的态度不同,Maggie几乎是立刻就看到了这项技术背后的巨大潜力。她做了一个让身边所有人都大跌眼镜的决定: All In区块链,成立了后来在圈内颇有名气的金氪资本(Krypital Group)。

真正的转折点,发生在一次拉美市场的考察中。Maggie看到,当地民众深受高通胀和金融服务缺失之苦。一个普通的跨国汇款,通过传统银行(如SWIFT系统)需要5到7天,手续费高达2%到3%。而数字货币,几乎可以完美解决这些痛点。

"我看到了一种可能性,用技术真正帮助到那些被传统金融遗忘的人。"Maggie后来说。

这种朴素的初心,成了她二次创业的起点。2020年,她创立了TruBit,目标直指拉美这片蓝海。

接下来的故事,充满了创业电影里所有经典的桥段:监管的不确定性、资金链的压力、 跨文化团队的管理难题......尤其是在申请墨西哥牌照的那三年,几乎每一天,Maggie都走在 放弃的边缘。

"有好几次,我都觉得自己快撑不下去了。"她在一个采访中坦言。但从小在家庭生意耳濡目染下培养出的韧性,让她一次次咬牙坚持了下来。用她的话说:"在高度不确定的环境下,依然能保持专注和执行力,这是我从父母的小买卖里学到的最宝贵的财富。"

这份韧性最终换来了回报。TruBit成功拿下牌照,并迅速成长为拉美的头部数字资产平台。

你看懂了吗? Maggie的核心打法,就是将"资产代币化"这个宏大概念,落到了实处。

比如,一个墨西哥的中小企业主,有一批价值不菲的房地产或供应链资产,但在传统银行很难快速变现。通过TruBit,这些资产可以被"代币化",变成由美元稳定币支持的数字凭证,在全球范围内寻找投资者。原本需要数周甚至数月的融资过程,被缩短到几天甚至几小时。

更重要的是,作为一名女性创业者,Maggie为这个冰冷的金融世界,带来了一丝柔软。

她深知女性在职场中面临的隐形天花板。在很多高端行业论坛上,人们常常会先用审视的眼光打量她的性别,再去评估她的能力。她也面临着几乎所有职场女性都会遇到的难题:如何平衡家庭和事业?

作为一个母亲,在疫情最严重的时候,她一边要远程管理横跨墨西哥、美国和中国的多元文化团队,一边还要照顾孩子的教育和成长。她坦言,那种内心的撕扯和焦虑,是男性同行很难体会的。

但她没有抱怨,而是选择用更聪明的方式去解决问题。她严格筛选人才,打造了一支高效、互信的国际战队;她带领团队不断创新,将代币化支付从B端企业服务,逐步扩展到C端用户的日常消费和跨境汇款。

到2024年,TruBit的业务已经从拉美扩展到了亚洲和欧洲,管理资产超过亿美元。

Maggie的故事告诉我们:真正的强大,不是没有脆弱,而是在脆弱和不确定性中,依然能找到坚持下去的理由和方法。就像她自己说的:"不要被性别标签束缚,当你明确自己的目标,并愿意为之付出120%的努力时,全世界都会为你让路。"

02 何一: 从电视台主播到币安女皇

如果说Maggie Wu代表了草根创业者的韧性,那么何一的故事,则诠释了另一种极致的成长——从边缘到中心,从追随者到掌舵人。

在危机四伏、瞬息万变的全球加密货币世界,何一是一个传奇。作为全球最大加密货币交易所币安(Binance)的联合创始人,她被誉为"币圈女皇"。福布斯估算,她的个人净资产已超过10亿美元。

但很少有人知道,这个手握万亿资金流转权柄的女人,16岁时还在四川老家的一家服 装店打工。

何一的早年经历,与"精英"二字毫不沾边。她出身于中国一个普通的小省份,因为家境原因,高中没读完就辍学走向社会。卖过衣服,做过导购,甚至还在心理咨询机构当过助理。这段经历,没有给她镀金的履历,却让她对"钱"和"价值"有了最朴素也最深刻的认知。

2013年,命运的齿轮开始转动。当时还在电视台做旅游节目主持人的何一,偶然接触到了比特币。和Maggie一样,她几乎瞬间就意识到,这东西可能会颠覆自己对货币和金融的所有认知。

"我当时就一个想法:为什么我们必须用政府发行的纸币?它真的代表价值吗?"这种源于底层的质疑,成了她日后投身币圈最原始的驱动力。

2014年,何一辞去电视台的稳定工作,一头扎进了前途未卜的加密货币行业,联合创办了OKCoin。三年后,她与后来的币安CEO赵长鹏(CZ)再次联手,创办了币安。

接下来的故事,几乎是业界神话:仅仅用了六个月,币安就从一个名不见经传的小平台,坐上了全球交易量第一的宝座。

而何一, 正是这个神话背后最重要的建筑师之一。

她主导了币安早期的市场和品牌战略,一手将币安从一个单纯的交易平台,打造成了一个涵盖投资、孵化、公链、钱包等所有环节的庞大生态系统。这个生态系统的心脏,就是资产代币化。

在何一的推动下,币安旗下的投资机构Binance Labs,孵化了超过50个明星项目,其中很多都致力于将现实世界的资产搬到区块链上。想象一下,一幅梵高的画,或者一栋纽约的公寓,通过币安的生态系统,可以被切分成无数份数字凭证,让一个普通的上班族,也能成为世界名画或曼哈顿豪宅的"微型股东"。

这就是资产代币化带来的魔力, 也是何一坚信不疑的未来。

但通往未来的路,从来不是坦途。2017年9月4日,中国监管部门一纸禁令,让刚刚起步的币安遭遇灭顶之灾。团队被迫连夜从上海出走,开启了全球"流浪"的生涯。

那是何一人生中最艰难的时刻之一。她不仅要应对外部的监管风暴,还要克服内部的文化冲突和语言障碍。一个几乎不会说英语的中国女孩,要带领一支来自几十个国家的团队,在异国他乡从零开始。

"那段时间,我每天都在怀疑人生。"何一回忆道,"但我心里有个声音一直告诉我:我们做的事情是有价值的,它能让世界上更多人享受到金融自由。"

正是这份近乎偏执的信念,让她挺了过来。她开始疯狂学习英语,学习不同国家的商业文化,学习如何管理一个全球化的、去中心化的组织。

如今的何一,早已不是当年那个冲在市场一线的"首席客服"了。她更多地扮演着一个"教练"和"战略家"的角色,为币安这艘巨轮把握方向。

她依然面临着诸多挑战:全球监管的持续收紧、加密市场的剧烈波动、以及作为女性领导者始终存在的"有色眼镜"。

在一个访谈中,她曾坦言:"我很早就发现,从家庭到学校,整个社会体系不鼓励女性成为leader。但机会不会自己掉到你头上,你必须主动去抓住它。"

一个细节是,在生完孩子休完产假后,何一非但没有被"边缘化",反而被提拔到了更核心的岗位。这在很多传统企业几乎是不可想象的,但在币安,这成了可能。

何一的故事,不仅仅是一个女性的成功史,更是一个关于"选择"和"成长"的寓言。

她用自己的经历证明:出身和性别,从来不是决定一个人上限的因素。真正决定我们能走多远的,是我们敢不敢在人生的关键路口,选择那条更难但更有价值的路,以及我们有没有勇气在一次次跌倒后,依然选择爬起来,继续向前。

03 Michelle Bailhe: 华尔街的"代币化"推手

如果说Maggie和何一是从"圈外"杀入的颠覆者,那么Michelle Bailhe,则代表了"圈内"的觉醒者。

她的故事,关乎一个更宏大的命题: 当传统金融世界的金字塔尖,开始拥抱这场代币化革命时,会发生什么?

Michelle的履历,堪称华尔街的"标准范本":哈佛商学院MBA,曾在顶尖私募股权公司 Hellman & Friedman工作,主导过数十亿美元的并购交易。

2020年,她做出了一个让所有同事都感到意外的决定:加入全球最顶级的风险投资机构——红杉资本(Sequoia Capital),并且一头扎进了当时还被主流金融界视为"蛮荒之地"的加密货币领域。

"我看到了一个不可逆转的趋势。"Michelle说,"就像20年前的互联网一样,区块链和代币化正在从根本上重塑价值的创造、存储和转移方式。要么拥抱它,要么被它淘汰。"

在红杉,Michelle成了这场变革最积极的推手。她主导投资了包括Fireblocks(加密资产托管巨头)和FTX(后暴雷)在内的多个明星项目,并深度参与了红杉首支加密货币专项基金的设立。

2022年,这支规模5-6亿美元的基金正式成立,标志着华尔街的"旧贵族"正式向"新世界"下注。

Michelle的投资逻辑非常清晰:她不追逐短期暴涨的"Meme币",而是寻找那些能够搭建"新世界"基础设施的"管道工"和"建筑师"。

在她看来,资产代币化就是这个新世界最重要的基础设施之一。她曾用一个生动的比喻来解释为什么红杉要"All In Crypto":"想象一下,15世纪,大部分人还生活在自己方圆10英里的范围内。然后,远洋航行技术出现了,彻底改变了世界。区块链就是我们这个时代的'远洋航行技术',而代币化,就是那些能够跨越大洋运送货物的'货船'。"

她认为,未来几乎所有有价值的东西——公司的股权、一首歌的版权、一个游戏里的虚拟道具、甚至一个人的影响力——都可以被代币化。这将解锁一个规模达数百万亿美元的巨大市场。

当然,作为一个在传统金融世界里浸淫多年的"内行",Michelle也清醒地看到了这场革命的风险和挑战。

比如,如何为代币化的资产进行准确、可信的估值?如何建立一套既能保护投资者,又不扼杀创新的监管框架?如何防止技术被用于洗钱、欺诈等非法活动?

这些都是横亘在代币化资产从"小众实验"走向"主流应用"面前的巨大鸿沟。

但Michelle和红杉选择的,不是等待所有问题都被解决,而是直接参与到解决问题的过程中去。

"红杉的哲学是'永恒的偏执'。"Michelle说,"我们永远不会满足于现状,永远在寻找下一个能够改变世界的浪潮,并勇敢地冲上去。"

Michelle的故事,或许没有Maggie和何一那么充满戏剧性的逆袭,但它揭示了这场革命的另一个关键侧面:任何一场颠覆性的变革,最终都需要得到现有权力结构(无论是资本还是监管)的认可和参与,才能真正落地生根,开花结果。

而像Michelle这样的"体制内"改革者,正是连接"旧世界"与"新世界"最关键的桥梁。

国家/地区	项目类型	规模/数据	备注
美国	国债代币化基金	份额比例较大	领先全球, 积极探索
法国	国债代币化基金	2亿美元 (2025年6 月)	金融科技公司Spiko主导,欧洲领先
香港	代币化绿色债券	约60亿港元	发行两批,交收周期 缩短至T + 1,吸引全 球机构投资者
瑞士、英国	国债代币化基金	规模较法国小	欧洲其他国家积极探索

04 冰冷技术背后的人性之光

Maggie Wu、何一、Michelle Bailhe。三个不同国籍、不同背景、不同路径的女性,却在2025年这个时间节点上,共同站在了同一场金融革命的潮头。

她们的故事,如三面棱镜,折射出这场资产代币化浪潮的复杂光谱:

Maggie代表了"应用"的力量。她告诉我们,再宏大的技术叙事,最终也要落到解决真实世界的问题上。是拉美街头小贩对稳定货币的渴望,是中小企业主对高效融资的期盼,让"代币化"这个冰冷的技术术语,有了滚烫的温度。

何一代表了"生态"的力量。她证明了,一场革命的成功,不仅仅取决于技术本身的优劣,更取决于能否围绕技术,建立起一个能够自我生长、自我强化的强大生态。从交易所到公链,从投资到支付,币安的崛起,本质上是一场生态的胜利。

而Michelle则代表了"桥梁"的力量。她让我们看到,新旧世界的融合,并非必然是你死我活的零和游戏。当传统金融的智慧、资本和合规经验,与区块链技术的效率、透明和全球化特性相结合时,所能爆发出的能量,将远超任何一方的单打独斗。

更重要的是,她们用女性独有的韧性、同理心和长期主义视角,为这个往往被短期投机 和零和博弈所主导的行业,注入了宝贵的人性之光。

她们让我们相信,技术最终的目的,不是创造更多的亿万富翁,而是建立一个更公平、 更包容、更有效率的金融体系,让价值的创造者能够分享到应得的回报,让每一个普通人都 有机会参与到全球经济的增长中来。

当然,这场革命远未到终点。监管的达摩克利斯之剑依然高悬,技术的脆弱性时时敲响警钟,市场的剧烈波动仍在考验着每一个参与者的神经。

但至少, 透过这三位女性的故事, 我们有理由保持乐观。

因为我们看到,当科技的冰冷逻辑,与人性的温暖之光相遇时,总能催生出最坚韧、也 最动人的力量。

这,或许才是这场隐形革命最值得我们期待的部分。

